

Kullattu kakkalaprio

N

Moskova

Helsinki



W

E

Fortaleza

Bangkok

S

Buenos Aires

Cheriot

Päivi Kannisto

Siniplaneetta

Kullattu kakkalapio

Kirjan tekstinäyte

Kirjan on kustantanut Siniplaneetta Oy, Piettäsenskatu 44 B 23, 33580 Tampere, sähköposti palvelut@siniplaneetta.fi ja verkkosivut www.siniplaneetta.fi. Kirja julkaistiin lokakuussa 2007 ja sen voi tilata kustantajalta tai ostaa hyvinvarustetuista kirjakaupoista kautta maan.

Kirjailija Päivi Kannisto ottaa mielellään vastaan palautetta ja kysymyksiä. Niitä voi lähettää sähköpostitse osoitteella Paivi.Kannisto@gmail.com. Kanniston kirjallisuusaiheinen blogi löytyy osoitteesta kirjatohtori.blogspot.com ja matkablogi osoitteesta paivisanteri.blogspot.com.

Sisällysluettelo

60n10 24e58	4
Addiktio.....	5
Kirjeystävä.....	9
Oma talo.....	16
Kontaten läpi Kauniaisten.....	22
Verraton hölmö	41
Pätölä.....	45
Tuomiolaite.....	66
55n45 37e35	75
Kataloginainen.....	76
Hippi.....	85
Unelmaloma, osa 1.....	89
13n50 100e29	101
Kenraali.....	102
Siunattu kaapu.....	121
Rokkistara.....	125
42s49 173e16	139
Murhaaja.....	140
Kerskakierrättäjä.....	145
Kyläpoliisi.....	149
3s43 38w32	156
Brasilia, Bra\$ilia!.....	157
34s36 58w27	184
Englantia tositarkoituksella.....	185
Hyvien ihmisten juhla.....	192
Tulva.....	200
Tappajasovellus.....	208
Saunomisohjeet.....	214
Äiti.....	218
Unelmaloma, osa 2.....	226

60n10 24e58



Kirjeystävä

Katajajarjussa 11. helmikuuta

Hei!

Olen Asko Karppinen, 42-vuotias diplomi-insinööri. Työskentelen Nokian matkapuhelinosastolla. Pidän kovasti työstäni ja teen sitä aamusta iltaan, usein myös viikonloppuisin.

Minulla on vaimo (Suvi) ja kaksi lasta (Heikki 8 vuotta ja Marika 5 vuotta). Lisäksi perheeseemme kuuluu labradorinnoutaja Nero. Se on hyvin leikkisä.

Harrastukseni ovat tuikitavallisia, perheelliselle sopivia. Käyn ulkona koiran kanssa ja kyyditsen Heikkiä jääkiekkotreeneihin ja Marikaa viulutunneille. Viikonloppuisin käymme ravintolassa syömässä, ettei Suvin tarvitse joka päivä laittaa ruokaa.

On huisin hauskaa, että minulla on uusi kirjeystävä. Vastaathan mahdollisimman pian!

Sinun,

Asko

Katajajarjussa 18. helmikuuta

Hei ystäväni!

Minusta oli mukava kuulla, että sinäkin olet diplomi-insinööri. Meillä on varmasti paljon kirjoitettavaa toisillemme.

Miten töissä on mennyt? Meillä ei kummempia paitsi että töitä on kyllä aika paljon. Lähdän aamulla kotoa jo ennen kahdeksaa ja palaan kymmenen jälkeen. Suvi on ollut nyrpeä, sillä hänen mielestään minun pitäisi olla enemmän kotona. Suuttuuko sinun vaimosi, jos olet pitkään töissä?

SKOL (Seuraavaa kirjettäsi odotellen leppoisasti),

Asko

Katajajarjussa 25. helmikuuta

Hei taas!

Mitä kuuluu? Täällä kaikki ihan ok. Suvi tosin muutti lasten kanssa vanhempiensa luokse asumaan ja vei koiran lopetettavaksi. Lämmitän itse ruokani mikrossa, pesen pyykit ja silitän kauluspaidat. Aika ei tahdo millään riittää. Sanoin pomolle, että pitäisi päästä ainakin kerran kuussa tuntia aikaisemmin pois töistä. Pesukonetta ei nimittäin saa käyttää yhdeksän jälkeen kun naapurit ovat valittaneet. Pomo nauroi ja kehui, että ”on se Karppinen sitten eri vitsikäs mies.”

Minulla ei ole kaapissa yhtään puhdasta paitaa. Piti mennä ostamaan uusia, mutta kaupat olivat menneet kiinni yhdeksältä. Eikö olekin aikaisin? Huomenna pitää laittaa paljon partavettä. Huomasin muuten, ettei lakanoita tarvitse olla aina vaihtamassa kun vain kääntää ne kerran kuukaudessa ympäri. Kätevää, vai mitä?

SKOL,

Asko

Keilarannassa 3. maaliskuuta

Hei ystäväni!

Minulla on uusi osoite. Muutin työpaikalle Keilarantaan ja voin käyttää näin talon pesulapalveluja. Joka aamu saan puhtaat housut ja paidan. Alakerrassa on lisäksi sauna, suihkut ja uima-allas. Ja mikä parasta, työpaikkaruokalan automaatista saa syötävää kellon ympäri: suklaata, keksejä, tupakkaa ja kolmioleipiä. Ihmettelen, miksi en jo aikaisemmin keksinyt tätä.

Laitoin kotimme vuokralle. Säästän näin 1500 euroa kuukaudessa. Se on paljon rahaa se! Asutko sinä muuten kotona vai työpaikalla?

SKOL,

Asko

Keilarannassa 10. maaliskuuta

Heipä hei!

Mitä sinulle kuuluu? Minulla on niin paljon töitä, etten ole edes saunomaan ehtinyt. Kirjoittamisesta en silti luovu. Se on vähän niin kuin terapiaa.

Olen tyytyväinen elämääni työpaikalla. Iltaohjelmasta on karsiutunut pois kaikki turhanpäiväinen, kuten television töllöttäminen ja kylässä luuhaaminen. Saan keskittyä tärkeimpään – nykypäivänä kun ei menestytä häröilemällä. Pomokin on haltioissaan tuottavuuteni triplaantumisesta.

SKOL,

Asko

Pursimiehenkadulla 16. maaliskuuta

Hei!

Osoitteeni on taas muuttunut. Olen Pursimiehenkadun yömajassa lepäilemässä ja toipumassa pienestä talviflunssasta. Sairastuin viime perjantaina, kun kävin saunomassa. Sain ison projektin päätökseen ja päätin juhlia. Otin kunnon löylyt ja saunakaljaa. Sihteerin kaapista löytyi vielä konjakkiakin. Kun sitten juoksin alasti etuovesta lumipenkkaan kylpemään, vahtimestari sulki oven eikä päästänyt minua takaisin sisälle. Ulkona oli 15 astetta pakkasta ja paleli hieman. Paukutin ovea pyörätelineellä, mutta vahtimestari pysyi tiukkana. Lopulta poliisiauto toi minut tänne lämmittelemään.

SKOL,

Asko

Pursimiehenkadulla 25. maaliskuuta

Ystäväni,

Asiat ovat päin prinkkalaa. Pomo soitti ja sanoi, etten saa mennä töihin. Kirjoitan enemmän toisen kerran sitten kun minulla on jotain mukavampaa kerrottavaa.

PSMP (Porskuta sinä minunkin puolestani),

Asko

Pursimiehenkadulla 15. huhtikuuta

Heipä hei!

On ollut niin kiirettä, että en ole joutanut edes kirjoittamaan. Annathan anteeksi, rakas ystäväni!

Korjasin yömajan johtajan rikki menneen mustekynän muutama viikko sitten. Sen jälkeen kaikki ovat tuoneet minulle kyniään huollettaviksi. Kädet ovat musteessa kaulaa myöten.

SA (Sinun aina),

Asko

P.S. Tarvitseeko sinun kynäsi muuten huoltoa?

Pursimiehenkadulla 15. toukokuuta

Hei!

Kirjoitan nopeasti. Olen aivan uupunut ja käteni vapisevat. Olen korjannut kyniä yötä päivää. Niitä tuodaan minulle kaikista Suomen yömajoista. En ole ehtinyt nukkumaan pariin viikkoon. Mutta niin kuin sanotaan: silloin pitää takoa, kun rauta on kuumaa. Kirjoitan sinulle enemmän kun saan hieman lomaa uudesta työstäni.

SAPTO (Sinulle Aina Pienen Tovin Omistaen),

Asko

Välskärinkadulla 31. toukokuuta

Rakas ystävä,

Osoitteeni on jälleen muuttunut, sillä pääsin odottamalleni lomalle. Olen nyt täällä hotelli Hesperiaassa. Minulla on suorastaan ruhtinaalliset oltavat: ruoka tuodaan tarjottimella sänkyyn viisi kertaa päivässä, vaatteet ovat talon puolesta ja kauniita neitoja pyörii ympärillä aamusta iltaan. Tämä on paljon halvempaa kuin lähteä Teneriffalle. Paita tosin haittaa hieman kirjoittamista, sillä sen hihat on sidottu yhteen. Oletko sinä käynyt Teneriffalla?

ÄRL (Älä rehki liikaa),

Asko

Välskärinkadulla 1. heinäkuuta

Ystäväni,

Suo anteeksi, että en ole taaskaan ehtinyt kirjoittaa. Aika on lentänyt lomaillessa kuin siivillä, sillä minulla on ollut paljon mielekästä puuhaa. Korjasin kuukausi sitten hotellinjohtajan rikki menneen stetoskoopin ja sen jälkeen minulle on lähetetty niitä korjattavaksi aina Timbuktusta asti. Mutta kuten vanha sananlasku sanoo: silloin on taottava, kun syitä on sysissä ja sepissä. Onneksi apulaiset kylvettävät minut vauhdissa ja tyhjentävät sorsan. Ruoka tulee kätevästi letkulla nenästä sisään. Minulla on jopa henkilökohtainen sihteeri, joka kirjoittaa kirjeeni sanelusta. Tulehan joku päivä katsomaan minua uuteen toimistooni, kunhan omilta töiltäsi joudat. Kyllä tätä kelpaa esitellä.

Kippis ja SKOL,

Psta sairaanhoitaja Heikkilä, HYKS

P.S. Tämä saa muuten olla viimeinen kirje jos vastausta ei edelleenkään kuulu.

3s43 38w32



Brasilia, Bra\$ilia!

Hyvä brasileiro,

Kädessäsi on opas, joka johdattaa sinut turismin saloihin. Se on käytännönläheinen ja sisältää toimintaohjeet eri liikealoille. Muistutamme sinua siitä, että kirja on tarkoitettu ainoastaan brasilialaisille. Sitä ei saa missään nimessä näyttää ulkopuolisille, tai edes paljastaa sen olemassaoloa. Muuten rahasampomme saattaa ehtyä.

Oppaamme on mahdollisesti sovellettavissa Brasilian lisäksi myös muihin banaanitasavaltoihin, kuten vanhan maailman barbaarit maanosamme valtioita nimittävät. Kirjoittajat sanoutuvat silti irti kaikesta vastuusta sovellettavuuden suhteen, kuten kaikesta muustakin. Sinun tulee tehdä samoin. Vastuu ja vastuuntunto ovat eurooppalaista hapatusta.

Älä KOSKAAN sovelle kirjan oppeja maanmiehiimme, ~~brasileiroihin~~ brasileiroihin. Tämä opas on laadittu ainoastaan turisteja varten. Heitä tuleekin viedä kuin pässiä narussa.

Tekijät

Yleistä

Aloitamme turistien bongauksella. Kesällä turisti pitää yllään Brasilia-tekstillä tai maamme lipulla varustettua värikästä t-paitaa. Jalassaan hänellä on kengät ja sukat oli sitten kuinka kuumaa tai märkää tahansa, ja kädessään hän kuljettaa avuttua vesipulloa. Kotona lännessä on näet jatkuva pula juomavedestä. Väriytykseltään

turisti on kesät talvet kalmankalpea, sillä hän saapuu pimeästä paikasta, jonne aurinko ei juurikaan paista. Erinomaisia tuntomerkkejä ovat myös eksynyt ja pelästynyt katse sekä alkoholin punertama nenä.

Kuinka lähestyä tätä herkullista kohdetta? Lyhytnäköiset liiketoimintamallit toimivat yhtä varmasti kuin junan vessa. Ota rahat ja juokse. Turisti ei ikimaailmassa palaakaan takaisin Brasiliaan. Sinulla ei siis ole mitään hävittävää. Pistä kaikki likoon ja käy kiinni.

Brasilian valttina matkailumarkkinoilla on mielikuva edullisuudesta. Sinun tulee tukea tätä mielikuvaa kaikin keinoin. Vaikka rahastatkin törkeästi, anna turistin kokea selvinneensä halvalla. Tämä on erityisen tärkeää pihien saksalaisten kanssa.

Mielikuva edullisuudesta syntyy matkailustrategiastamme. Myymme tuotteet ja palvelut ulkomaalaisille raaka-aineina. Jalostaminen ei takaa kestävästä kehitystä, sillä loppupeleissä raaka-aineiden tuottajat sanelevat maailmankaupan ehdot. Toimita kaikki tuotteet ja palvelut mahdollisimman raakoina ja keskeneräisinä ruoka mukaanlukien. Pidä myös rantamme raajan roskaisina ja leväisinä. Näin turistit luulevat löytäneensä neitseellisiä rantakaistaleita.

Luomme maastamme markkinoinnilla suotuisaa mielikuvaa. Mainoksien Brasiliassa kaikki alkavat välittömästi tanssia kaduilla, kun musiikki soi. Muista tukea tätä mielikuvaa ja pistää jalalla koreasti aina musiikin soidessa. Näin lähistöllä lahnailevat turistit eivät pety. Tanssahtelu on myös erinomainen keino saada rahaa. Voit lähestyä turisteja ja vaatia huikeaa korvausta juuri esittämästäsi ohjelmanumerosta.

Älä ikinä veloita halpaa tai normaalia hintaa. Todellisuudessa hinta ei nimittäin riipu kysynnästä. Suomalainen matkanjärjestäjä veloittaa 350 realia elämysretkestä Fortalezasta Jericoacoaraan. Käypä hinta matkalle olisi 110 realia (linja-automatka 30 realia sekä majoitus kahdeksi päiväksi 80 realia). Silti turistit maksavat ilomielin kolminkertaisen hinnan ja retket ovat aina tupaten täynnä.

Turistit ovat upporikkaita. Heillä on enemmän rahaa kuin meillä on roskaa. Kallis hinta herättää heissä luottamusta ja saa aikaan kuvitelman korkeasta laadusta.

Hymy toimii samoin kuin hinta: se luo mielikuvan ystävällisestä palvelusta. Muista siksi aina hymyillä. Ole turistin kanssa samaa mieltä aivan kaikesta, paitsi jos satut oikeasti ymmärtämään mitä hän haluaa. Hymysi hellittää kukkaronnyörit. Jälkeenpäin voit aina selittää tuolle vähä-älyiselle, että hän ymmärsi kaiken aivan väärin.

Mikäli turisti torjuu sinut, käy päälle ja ole aggressiivinen. Näin saat hänet muuttamaan mielensä tai ainakin koulit pois huonoa käytöstä. Älä säästele loukkauksia, vaan häiriköi oikein olan takaa. Muista rangaista epätoivotusta käytöksestä välittömästi tai muuten lapsellisella tasolla oleva turisti ei ymmärrä, mistä häntä ojennetaan. Voit huoletta lähestyä myöhemmin tätä samaa hölmöä uudelleen, sillä turistien mielestä me olemme kaikki samannäköisiä neekereitä. Eikö olekin typerää?

Syytä turistia surutta ongelmista. Hän on täällä vain lyhyen aikaa ja luopuu siksi helposti vaateistaan. Voit esimerkiksi huutaa kadulla kovaan ääneen, että turisti käyttää häikäilemättömästi maanmiehiäsi hyväkseen. Tässäkö kiitos vieraanvaraisuudesta! Me takaamme, että kohtauksen jälkeen tuo onneton antaa periksi, maksaa kiltisti pyydetyn summan ja luikkii tiehensä häntä koipien välissä. Turisteilla on niin uskomattoman paljon rahaa, että heillä on varaa joutua hankaluuksiin.

Puhu aina omaa kieltämme. Siitä on etua, sillä voit vedota väärinymmärrykseen ja lypsää lisää rahaa. Kommunikointi kielitaidottomien kanssa on silkkaa ajan haaskausta, paitsi jos siitä saa vielä enemmän rahaa. On tieteellisesti todistettu, että kaikki älykkäät ihmiset puhuvat kieltämme ja asuvat Brasiliassa.

Vielä sananen kulttuurista. Muista vaalia perinteikästä mañana-mentaliteettiamme, kun sovit jotain. Älä koskaan pidä kiinni aikatauluista, vaan myöhästy useita tunteja. Vielä parempi, jos et mene lainkaan. Anna turistin soittaa

ja jättää sinulle kasapäin viestejä. Jos hän sattuu saamaan sinut kiinni, tokaise luuriin: "Oh meu Deus, en ymmärrä sanaakaan siitä, mitä sinä sanot". Tämä tehoaa kuin DEET dengue-sääskiin. Piukassa paikassa keksit vain jonkun typerän tekosyy, mitä poskettomamman, sen parempi. Idiootti turisti ei kuitenkaan kehtaa kyseenalaistaa sitä.

Turistit ovat kaiken kaikkiaan jatkuva riesa, jonka kanssa on vain opittava elämään. Toisaalta me teemme heidän ansiostaan helppoa rahaa, ja onhan heistä hupiakin. On mukava katsella kalmankalpeita kasvoja, jotka saavat omamme näyttämään entistäkin kauniimmilta. Turismi on siksi myös ihan kiva juttu.

Onneksi olkoon! Olet juuri oppinut turismin perusteet. Siirrymme seuraavaksi jutusteluun. Se on ammatinharjoittamisessa välttämätön paha suostuteltaessa turisteja luopumaan rahoistaan. Sen jälkeen käsittelemme yksityiskohtaisesti eri kunnianarvoisia ammattikuntia. Kirjan päättää loppukoe, jonka läpäistyäsi saat uskomattoman upean diplomin.

Jutustelu

Brasilian luonnonkauniit rannat tarjoavat erinomaisen aiheen ystävälliseltä vaikuttavalle jutustelulle. Mikään muu maa ei voi ylpeillä yhtä suurenmoisilla rannoilla. Alleviivaa tätä tosiasiaa saadaksesi myös turistin toistelemaan mantraa. Turistin huomiota on turha kiinnittää siihen, että rannat ovat hieman saastuneita niihin johtavista viemäriputkista. Jätä tämä merkityksetön detalji omaan arvoonsa.

Suosittelen minkä tahansa turistiryssän rantaa ikään kuin paljastaisit arvokasta sisäpiiritietoa. Muista mainita, että kyseessä ei tosiaankaan ole mikä tahansa ranta. Ainoastaan täällä santa on vitivalkoista, vesi kristallia kirkaampaa ja dyynit soveltuvat hiekassa surffaamiseen. Valitse kaikkein tunnetuin turistiryssä. Näin se kuulostaa turistin korvissa tutulta. Hän löytää sieltä kasapäin kaltaisiaan ja tuntee olonsa kotoisaksi. Erinomaisia esimerkkejä suositeltavista rannoista ovat Jericoacoara ja Canoa Quebrada koillis-Brasiliassa.

Sää on aina yhtä erinomainen aihe jutusteluun. Missään muussa maassa ei paistatella yhtä aurinkoisessa ja upeassa säässä. Älä arkaile tippaakaan liioitella. Jopa sadekauden aikana turisteille tulee kertoa, että kyseessä on epänormaali sääilmiö, joka on ohi parissa sekunnissa. Sadekauden ulkopuolella älä hiisku sateista sanallakaan. Vältä myös puhumasta hyttysistä, koska niistä saattaa tulla mieleen tappava dengue-kuume ja malaria. Venäläiset tiedemiehet ovat todistaneet, ettei Brasiliassa ole lainkaan hyttysiä. Jos turisti väittää nähneensä sellaisen, katso häntä kuin vähäjärkistä. Ehkä auringonpistos on pehmentänyt hänen aivonsa.

Muutamassa minuutissa olet saavuttanut turistin luottamuksen ja voit siirtyä eteenpäin. Esiinny suojelevasti. Varoita häntä rosvoista ja huijareista, joita ovat kaikki kilpailijasi. Älä hukkaa pienintäkään mahdollisuutta mollata heitä. Väitä myös, että sinulla on läheiset suhteet liittovaltion poliisiin, pormestariin, hallintoon ja muihin mafioihin. Tämän kuultuaan turisti on myyty, sillä hän pelkää. Brasilia on turistille kuin villi länsi, jossa ihmisiä ammuskellaan ja ryöstellään keskellä kirkasta päivää. Korosta läheistä ja lämmintä suhdettanne läppimällä arkajalkaa joka tilanteessa. Olet hänelle kuin kaivattu isähahmo kaukaisessa vieraassa maassa.

Saksalaiset ovat erinomainen aihe jutusteluun, paitsi jos satut puhumaan saksalaisen kanssa. Kaikki tietävät, kuinka pihejä he ovat: aina vertailemassa hintoja ja tinkimässä. Voit tokaista, että tänään on ollut erityisen hyvä päivä, koska et ole kohdannut yhtään saksalaista. Seuraavaksi voit taivastella saksalaisten palkkojen pienuutta. Heillä ei ole varaa ostaa mitään eikä ainakaan maksaa mitään. Tämän kuultuaan höveli turisti haluaa osoittaa sinulle olevansa äveriäs ja maksaa paljon enemmän kuin itarat saksalaiset. Kukaan ei tahdo näyttää köyhältä ja kipeältä, etenkin lomalla. Mikäli satut törmäämään saksalaiseen, voit luvata hänelle kaupan tekijäisiksi jotain mukamas ilmaista.

Brasileiroille köyhänä esiintyminen on eduksi, sillä turisti saattaa sääliä sinua ja moninkertaistaa ansiosi. Pukeudu kuin köyhät, käytä likaisia vaatteita ja kaihda suihkua. Se tukee tarinaa köyhyydestäsi ja viestittää, kuinka kipeästi tarvitset rahaa.

Mikään hinta ei ole liikaa tälle upporikkaalle, joka nostaa kotimaassaan yli kymmenkertaista palkkaa sinuun verrattuna. Sinulla on suorastaan moraalinen velvoite tasata tuloeroja.

Yritä kätellä turistia, vaikka hän välttelisi sinua. Likaiset kätesi ovat pelkkä typerä tekosyy ja sitä paitsi haiset pahalle hyvästä syystä. Työnnä rohkeasti kättäsi eteenpäin ja katso juttukumppaniasi käskevästi. Anna hänen ymmärtää, että loukkaannut verisesti, ellei kättä tipu. Siirry tämän jälkeen vieläkin lähemmäs ja laita kätesi turistin olkapäälle. Nyt olette ikuisia ystäviä ja sinä olet saavuttanut tavoitteesi! Palkintona voit käyttää vapaasti ystäväsi rahoja ja tavaroita koko hänen lomansa ajan.

Syljeskele ja heittele roskia ympäriinsä turistin kanssa puhuessasi. Se on hänestä hienoa ja eksoottista. (Huomaathan, että naisten harjoittamana syljeskely tehoaa jopa paremmin kuin miesten.) Pian huomaat turistin yrittävän itse samaa. Kokeile vaikka. Jos satut vahingossa osumaan jonkun ohi kulkevan turistin varpasiin, saatat huomata kuinka häntä alkaa puistattaa silkasta innostuksesta. Kukaan ei nimittäin harrasta syljeskelyä hänen köyhässä kotimaassaan, jossa ei ole varaa palkata kaduille siistijöitä. Kiitos Neitsyt Marialle siitä, että rikas Brasilia on niin suuri ja mahtava!

Ravintola

Seuraavat ohjeet on tarkoitettu ravintoloiden omistajille ja työntekijöille. Aloitamme buffet-ravintoloista (itsepalveluravintolat ja rodíziot) ja siirrymme sen jälkeen à la carte -ravintoloihin.

Buffet-ravintoloissa ruokaa myydään joko kilo- tai könttähintaan. Ensimmäisessä vaihtoehdossa ruoka punnitaan ja lasku määräytyy sen mukaan, kuinka paljon tavaraa on lautasella. Vastaavanlaista liiketoimintamallia ei löydy muualta maailmasta, joten revi bisneksestä ilo irti.

Kaikki alkaa lautasesta. Sinulle maksetaan ruuan lisäksi myös ruokailuvälineistä, jotka lisätään annoksen kokonaispainoon. Turisti ei tietenkään tiedä tätä, ja sinun on syytä olla ryhtymästä liian ahneeksi, ettei asia tulekaan ilmi. Eräässä salvadorilaisessa ravintolassa ketku turisti valitettavasti äkkäsi lautasjipon, koska tarjoilija oli ahneuksissaan lisännyt vaa'alle kolme lautasta yhden sijasta. Vältähän tekemästä samaa virhettä!

Hyvä itsepalveluravintola on aina auki. Pidä ruoka houkuttelevan näköisenä lisäämällä pikkuriikkisen tuoretta jo eltaantuneiden päälle. Näin sinun ei tarvitse heittää mitään roskiin, mikä on ekologista. Turistit eivät huomaa mitään eivätkä pysty päättämään, koska ruoka on valmistettu. Näin ollen he eivät voi myöskään valittaa ruokasi laadusta.

Rodízio-ravintoloissa ruuasta maksetaan kiinteä könttäsomma ja asiakkaat saavat syödä niin paljon kuin jaksavat. Tarjoilijat kiertävät pöydissä lappamassa lisää herkkuja lautasille. Tarjoa ruoka suolaisena, sillä sikamaisessa kuumuudessa turisteista haihtuu käsittämättömiä määriä mineraaleja ja nestettä, jotka on korvattava. Sinulla on ravintolayrittäjänä keskeinen rooli turistien terveydenhuollossa. Samalla voit ansaita kasapäin rahaa myymällä juotavaa hyvään hintaan. Voit rokottaa pienestä vesipullosta (330 ml) jopa seitsemän realia, mikäli ruoka vain on riittävän suolaista. Sama pullo maksaa kaupassa yhden realin, joten saat siitä seitsenkertaisen hinnan.

Fortalezassa El Gaúcho -nimisessä pihvirodíziossa (Rua dos Tabajaras, Iracema) sovelletaan oppejamme menestyksekkäästi. Lihassa on kymmenkertainen määrä suolaa ja juomissa viisinkertainen hinta. Suosittelemme lämpimästi tutustumiskäyntiä tähän rodízioiden Mekkaan.

A la carte -ravintoloitsijana sinulla on mitä runsain keinovalikoima käytettävissäsi. Palkkaa sisäänheittäjiä, jotka pakottavat turistin ravintolaasi. Vaikka turisti olisi torjunut sinun ja kilpailijoidesi tarjoukset jo kymmeniä kertoja saman illan aikana, jatka yrittämistä. Lopulta turisti väsyä tuputukseen, antaa periksi ja

astuu sisään.

Ruokalistalta tulee löytyä kaikki mahdolliset ruuat pizzoista pastaan. Kirjoitane myös ravintolan seiniin ja mainoksiin. On samantekevää, vaikka sinulla olisi oikeasti tarjolla vain pari hassua vaihtoehtoa. Määrä luo mielikuvan paljoudesta ja houkuttelee asiakkaita astumaan sisään. Kun turisti tilaa jotain, mitä sinulla ei ole, voit huoletta tuoda hänelle mitä tahansa muuta. On erittäin harvinaista, että hän palauttaisi annoksen. Sellainen nimittäin nolaisi turistin tyystin. Hän on valinnut juuri sinun ravintolasi kymmenien muiden joukosta eikä kehtaa poistumalla tunnustaa valinneensa huonosti.

Jos asiakas valittaa korkeista hinnoistasi, voit kertoa hänelle hintojen olevan kahdelle hengelle. Mikäli hän taas ei älyä pyytää ruokalistaa nähtäväkseen, sinulla on täysi vapaus hinnoitella tuotteet mielesi mukaan. Asiakas ei pysty luistelemaan maksamisesta ruuan tilattuaan. Pidä aina saatavilla kahdenlaisia ruokalistoja: toinen brasilialaisille ja toinen turisteille. Jälkimmäisen hintojen tulee luonnollisesti olla vähintään kolminkertaisia.

Voit laskuttaa asiakkailta erillisen palvelumaksun. Se on yleensä viisi, mutta mieluummin kymmenen prosenttia. Kutsu sitä palveluveroksi ja muista, että sillä ei ole mitään tekemistä palvelun laadun tai edes palvelun kanssa. Jos olet fiksu, voit lisätä laskuun vapaasti muitakin virallisilta kalskahtavia maksuja.

Joskus jotkut pösilöt valittavat ruuasta tai palvelusta. Yhdessä hienoimmista Iraceman ravintoloista, O Sobre do Marissa, kaksi eurooppalaista turistia tilasi parmesanfileetä puolikypsänä. Filee tarjoiltiin kuitenkin ylikypsänä, koska kokin äiti oli soittanut kesken pihvinpaiston ja filee pääsi kärvähtämään. Turistit yrittivät palauttaa ruuan keittiöön, mutta kekseliäs ravintolapäällikkö veti hatustaan mainion selityksen: täysi kypsyyssaste johtui fileen vaatimasta valmistustekniikasta. Turistit nielivät tekosyy, sillä he eivät tunteneet brasilialais-italialaisen keittiön saloja.

Elävä musiikki auttaa luomaan ravintolaasi elegantin ilmapiirin. Älä pelkää ylimääräisiä kustannuksia, sillä hienostelevat turistit maksavat ne. Kun laskun kirjoittamisen aika tulee, lisäät sinne ylimääräisen artistipalkkion. Muista, että tästä lisämaksusta ei pidä kertoa etukäteen, sillä se saattaisi karkottaa saitoja turisteja.

Kerjäläisten kanssa kannattaa tehdä yhteistyötä myynnin lisäämiseksi. Pyydä heitä lähestymään turistia ja kustantamaan itselleen viiden euron ateria. Turistin vastauksella ei ole väliä. Tarjoilet kerjäläiselle kupillisen lähes ilmaista läskipapusoosia (tunnetaan nimellä feijoada) ja lisäät turistin laskuun viisitoista realia. Jos turisti valittaa, toteat paikalta poistuneen kerjäläisen kertoneen hänen luvanneen maksaa tötkyn. Näin saat myyntikelvottomasta mönjästä satakertaisen katteen, kerjäläinen mahansa täyteen ja pahville turistillekin jää hyvä mieli vähäosaisen auttamisesta.

Kun maksun aika tulee, laskuun pitää ehdottomasti lisätä jotain ylimääräistä. Siis sellaista, jota asiakas ei ole tilannut tai syönyt. Hinta on hänelle joka tapauksessa liian halpa. Hän maksaa kiltisti kaiken ja antaa sinulle vielä juomarahaakin. Jos epäilet turistia pihiksi, anna hänelle vaihtorahat pienissä erissä pitkällisten odottelujen jälkeen. Näin saat hänet kyllästymään viivyttelyyn ja lähtemään ennen kaikkien rahojen saamista.

Vaihtorahat ovat pienuudestaan huolimatta tärkeä ja jatkuva tulonlähde. Piilota kaikki kolikot laskukansion lipan alle niin, etteivät kädettömät turistit löydä niitä. Näytä kolikot vain vaadittaessa ja tee se niin, että kysyjä nolostuu omasta tyhmydestään. Näin hän jättää sinulle kuuluvat kolikot rauhaan eikä taatusti uusi temppuaan.

Ravintoloita tarvitaan aina, koska myös turistien pitää syödä. Sinun haasteesi on kasvattaa katteita kolossaalisiksi. Noudattamalla tarkasti juuri antamiamme ohjeita pääset hyvään alkuun ja voit menestyä tällä kovasti kilpaillulla toimialalla. Eikö olekin hienoa!

Baari

Paras paikka baarille on suositun turistihotellin edessä. Näin se palvelee erinomaisesti kohtauspaikkana. Orvot maanmiehet voivat tavata toisiaan eikä heidän tarvitse maksaa hotellin aulabaarin riistohintoja tuopeistaan. Revittyäsi sisään yhden turistin, muut seuraavat automaattisesti perässä.

Soita kuuluvasti paikallista forró-musiikkia. Harva voi vastustaa näitä ihasuttavia haitari- ja triangelisäveliä etenkin, kun niitä soitetaan korvia huumaavasti. Kun asiakas on saatu istutettua pöytään, on tärkeää, ettei hänelle anneta hinnastoa. Sano, ettei sellaista ole. Näin voit vetää hinnat hatusta asiakkaan pörstökertoimen ja lompakon paksuuden mukaan.

Muista luoda ystävällinen ilmapiiri. Kutsu kaikkia turisteja “amigoiksi”, hymyile, kättele ja koskettele heitä. He tuntevat olonsa välittömästi kotoisaksi eivätkä turhaan hötkyile pois himottavien kukkaroidensa kanssa. Tarjoa kaikkea, mistä ulkomaanpellet pitävät ja muista erityisesti Coca-Cola. Koska juoma on kallista, voit täyttää käytettyjä pikkupulloja isommasta ja halvemmasta pullosta. Loraus vesijohtovettä sekaan nostaa voittoaasi. Sama koskee mehua. On turha myydä laimentamatonta mehua, sillä janoissaan kärvistelevä turisti ei huomaa eroa. Jäät teet luonnollisesti myös vesijohtovedestä, koska se on halvempaa. Ei haittaa, että turisti saa ripulin, sillä on erittäin epätodennäköistä, että hän palaisi valittamaan. Hän ei yksinkertaisesti pysty poistumaan hotellihuoneensa wc:stä laskematta kuravelliä pöksyihinsä.

Ravintolat huijaavat yleensä turisteja mitä mitättömimmissä asioissa, kuten esimerkiksi veloittamalla musiikista erikseen. Sinä sitä vastoin voit tarjota musiikin ilmaiseksi uunituoreilta piraatti-cd:iltäsi. Jos kaupustelijat häiritsevät asiakkaitasi, anna näille muutamia roposia kiitokseksi pikaisesta poistumisesta. Sama koskee kerjäläisiä, paitsi jos haluat järjestää ikimuistaisen kansanperinne-esityksen ja hakata heitä kepillä ihastelevien turistiesi riemuksi.

Noudattamalla neuvojamme kirjaimellisesti et yksinkertaisesti voi epäonnistua. Viilettä (legal)!

Hotelli

Hotelli- ja vierasmajaliiketoiminnassa (hotel ja pousada) voidaan erottaa kaksi kautta: sesonki ja sesongin ulkopuolinen aika. Turisti pitää saada poikkeuksetta uskomaan, että hän sattui saapumaan juuri sesongin aikana. Kerro tiskin takana seisovalle, että kaikki huoneet ovat varattuja. Turisti vaipuu epätoivoon, etenkin kun hänellä on matkatavaroita rökkiöittäin. Voit selailta varauskirjaa kaikessa rauhassa edestakaisin ja kuin sattuman kaupalla löytää sieltä yhden vapaan, mutta hieman hintavan huoneen. Pyydä huoneesta aivan sikahinta. Todennäköisesti turisti hyväksyy tarjouksesi, sillä muuten hän joutuisi palaamaan takaisin kadulle painavien laukkujensa kanssa. Kadulta tuskin löytyisi mitään parempaakaan ja pahimmassa tapauksessa hänet vielä ryöstettäisiin. Tekniikka toimii erityisen hyvin pimeään aikaan, kun matkalaiset saapuvat väsyneinä myöhäisiltä iltalennoiltaan.

Pienissä kyläpahasissa hinnoittelu on erityisen helppoa, koska kilpailijoita ei ole. Sinun hotellisi on epämääräisen hökkelikylän ainoa keidas, joka tarjoaa turistille ruokaa ja suojaa. Anna hänen ainakin ymmärtää niin. Sen jälkeen voit vapaasti rokottaa pienistä suupaloista ja ilmastoimattomasta komerosta. Muna ja leivänkannikka riittävät mainiosti aamiaiseksi, tai jopa pelkkä leipä tai voi. Mitkä katteet! Suosittelemme lämpimästi tutustumiskäyntiä Icaraín kylän ainoaan vierasmajaan, joka sijaitsee Fleixeirasin ja Moitaksen välissä Cearan maakunnassa.

Uutenavuotena ja karnevaalien aikaan asiakkaalta pitää vaatia koko hinta etukäteen jo hyvissä ajoin. Majoitus kannattaa myydä erillisenä karnevaalipakettina, koska se kuulostaa hienommalta. Epäröivä asiakas pitää saada uskomaan, että kaikki hotellit ovat täynnä ja hinnat hipovat pilviä. Hän on onnekas, että ylipäättään pääsee hotelliisi. Etumaksu on tärkeä, koska perille saapuessaan asiakas havaitsee talon

olevan puolityhjä ja karnevaalihuuman hypetystä. Muista mainita maksuehdoissa, että rahoja ei palauteta missään tapauksessa.

Salvadorilaisessa hotelli Quilombo do Pelossa (Rua Alfredo de Brito, Peelorinne) sattui hiljan ikävä välikohtaus. Vastaanottovirkailija pyysi ohjeidemme mukaan huoneesta törkeää 198 realin hintaa eräältä suomalaiselta pariskunnalta. Nämä naureskelivat hinnalle ja olivat lähtemässä ovelta pois. Virkailija alensi hintaa ensin 156 ja sitten 134 realiin. Lopulta hyväkkäät maksoivat luksushuoneesta vaivaiset 63 realia ja saivat vielä ylimääräisen tuulettimen ja antennin lisämaksutta. Mikä pahinta, karnevaaliaika oli lähestymässä, joten hintojen olisi pitänyt olla vähintään kymmen- tai tuhatkertaiset. Moisen lepsuilun päätyminen yleiseen tietoisuuteen on omiaan vaarantamaan toimialan kassatulvan. Älä koskaan anna turistin tinkiä. Tarjoa hänelle pieni, mutta merkityksetön alennus. Se riittää antamaan turistille hyvän mielen, kun hän kuvittelee säästäneensä.

Hotellin palvelun tulee olla ystävällistä, mutta passiivista. Kun turistin huoneessa menee esimerkiksi vessa tukkoon, älä reagoi. Mikäli turisti jatkaa sinnikkäästi nalkuttamistaan sano, että putkimies on tulossa. Älä kuitenkaan kerro koska. Jos me reagoisimme kaikkiin valituksiin, niin kohta meillä ei olisi aikaa mihinkään muuhun kuin turistien passaamiseen.

Ilman hotelleja ei olisi turisteja. Tämä tekee liiketoiminnastasi täysin ainutlaatuisen ja sinusta Brasilian ikioman kansallissankarin!

Taksi

Taksit ovat turvallisia kulkupelejä toisin kuin hurjastelevat linja-autot, joissa kanssamatkustajina esiintyvät taskuvarkaats ryöstävät turistit. Autonvuokraajat ovat tunnetusti kaikki huijareita eikä liikenneviidakostamme voi selvitä hengissä itse ajamalla. Siksi voit ylpeänä nimittää itseäsi "TaxiAmigoksi" laiskojen turistien löntystellessä ohitsesi, sillä kaikkihan tietävät sinun olevan heidän paras ystävänsä. Turistit ostavat aina ystäviltaan eli amigoiltaan korruption riepottelemassa

kotimaassaan.

Turisti on helppo nakki, sillä hän ei pärjää ilman palveluasi raskaiden laukkujensa kanssa. Hän ei myöskään tunne paikkoja, etäisyyksiä ja tariffeja, joten voit hinnoitella palvelusi vapaasti.

Turistit maksavat yleensä mittarin mukaan, sillä he ovat tottuneet siihen kotimaassaan. Muista laittaa mittari kalleimpaan mahdolliseen asentoon aivan kuin kyyti olisi keskellä jouluyötä ja taksi tupaten täynnä. Voit laskuttaa yhden matkustajan sijasta jopa viiden tai useamman mukaan. Sitten vain palautat mittarin normaaliasentoon juuri ennen perille saapumista välttääksesi ikävän jälkipyykin. Teknologia toimii taianomaisesti. Olemme saaneet useita raportteja tyytyväisiltä takseilta, jotka ovat tienanneet omaisuuksia.

Jotkut näsäviisaat ovat keksineet neuvotella kydistä etukäteen kiinteän hinnan. Pyydä paljon, jotta voit alentaa hintaa marginaalisesti turistin tinkiessä. On myös suositeltavaa muuttaa sovittua hintaa jälkikäteen, luonnollisesti ylöspäin. Jos turisti alkaa rettelöidä, voit syyttää väärinkäsitystä ja ärhennellä hänelle. Nimittele kiusankappaletta kovaäänisesti rosvoksi, joka yrittää matkustaa pummilla. Useimmat turistit maksavat kiltisti välttääkseen avoimen yhteenoton julkisella paikalla. Näin kaikki voittavat. Asiakas pääsee haluamaansa paikkaan ja sinä olet askelta lähempänä rikastumista.

Jos turisti alkaa tinkiä ja kysellä hintoja kollegoiltasi, sinun tulee viestittää määrittelemäsi oikea vähittäishinta (ovh) myös heille. Näin he eivät vahingossa tarjoa kyytiä polkuhintaan, vaan saatte yhdessä pakotettua turistin maksamaan käyvän hinnan. Menettely on ehdottomasti vaivan arvoinen.

Kun turisti lopulta istuu mukavasti takapenkillä, valitse kiertotie. Ajele ympäriinsä niin, että hän voi nautiskella ilmaisesta kiertoajelusta ja nähtävyyksien katselusta. Voit myös aika ajoin pysähdellä ja olla kyselevinäsi ajo-ohjeita mittarin raksuttaessa iloisesti.

Iracemassa, Fortalezassa eräs taksikuski tarjosi ohi käveleville tyhjöpäille kyytiä Iracemaan. Matkaa oli vaivaiset 300 metriä, mutta onnettomat turistit olivat aivan pihalla ja kävelivät väärään suuntaan. Taksikuski ansaitsi matkasta 50-kertaisesti. Hän ajelutti pahveja tunnin verran ympäri kaupunkia ja myi heille samalla hotellin vaihdon parempaan ja sai näin myynnistään provisioita. Miten älykästä ja ovelaa, ja samalla ah, niin palveluultista!

Autonvuokraus

Kun turistit haluavat matkustaa kauempana sijaitsevalle, suositellulle rannalle, he vuokraavat auton. Julkinen liikenne on suunniteltu tukemaan vuokrausbisnestä, sillä bussilla kulkeminen on äärimmäisen monimutkaista. Harvat onnikat menevät oikeaan paikkaan ja yksikään ei lähde ajallaan. Turisti astuu poikkeuksetta kyytiin väärästä ovesta eikä voi mahtua ahtaasta pyöröportista sisään. Taksit taas ovat kaikki tunnetusti huijareita. Autonvuokraajana sinulla on siis selkeä etulyöntiasema. Käytäthän sitä häikäilemättä hyväksesi.

Ensimmäisenä haasteenasi on houkutella turistit luoksesi. Laita naurettavan halpoja hintoja www-sivuillesi ja mainoksiin. Kun turisti saapuu edullisten hintojen kiilto silmissään, kerro hänelle sesongin juuri alkaneen ja hintojen nousseen. Voit myös sanoa, että kaikki halvat kärryt ovat juuri vuokrattuina, tai väittää turistin ymmärtäneen väärin mainoksesi.

Menestyvä liiketoiminta perustuu vanhojen romujen vuokraamiseen. Jos asiakas sattuu huomaamaan, että auto on romu, sinulla on aina selitys valmiina. Kerro hänelle, että pienistä vioista huolimatta ajaminen on silti sallittua ja erittäin turvallista. Tämähän on Brasilia! Tavoitteenasi on ajattaa turistilla koslaa kunnes se leviää tielle. Sen jälkeen voit hyvillä mielin maksattaa asiakkaallasi kaikkien vikojen korjauksen. Syytät vain häntä kaikesta. Muista lisätä laskuun korjauksen aikana menettämäsi vuokratulo ja pidä takuuraha kanissa, kunnes olet saanut kaikki sinulle kuuluvat rahat. Älä missään nimessä korjaa koslaa. Miten muuten voisit soveltaa

samaa timantiksi hioutunutta liiketoimintamallia seuraavaan turistiin?

Vaadi kaikki maksut etukäteen ja vedä niin suuri takuumaksu välistä kuin ikinä kehtaat. Näin vahvistat lopullista neuvotteluasemaasi. Turistille on paljon hankalampaa (lue: mahdotonta) nähdä vilaustakaan rahoistaan jälkikäteen. Vuokrasopimuksesta ei pidä antaa kopiota. Muuten turisti saattaisi marssia sen kanssa poliisin pakeille ja nostaa tekaistun kanteen rehellistä liiketoimintaasi vastaan.

Kaikkiin hintoihin tulee luonnollisesti lisätä kymmenen prosentin palvelumaksu sekä muita virallisilta kuulostavia maksuja, kuten veroja ja vakuutuksia. Tee lisäykset aina jälkikäteen. Turisti pitää maksuja asiaankuuluvina ja harmittelee korkeintaan omaa tyhmyyttään. Hän ei ymmärtänyt kysyä niistä etukäteen, etkä sinä olisi luonnollisesti kyllä kertonutkaan.

Karsi pois kiinteät kulut. Toimisto on autonvuokrauksessa tuiki tarpeeton. Bisnes sujuu mainiosti pelkän matkapuhelimen ja neliväristen käyntikorttien avulla. Tästä on säästön lisäksi muutakin hyötyä. Tyytymätön asiakas saattaisi tulla tupsahtaa toimistoosi valittamaan ja vaatimaan takuumaksuja takaisin. Joku neropatti saattaisi vielä tarkistaa autoon tehdyt olemattomat korjaukset ja korjauslaskutkin. Ilman toimistoa näin ei yksinkertaisesti voi käydä.

Lopuksi esitämme vertaansa vailla olevan bisnescasen Fortalezasta. Herra Evandro vuokrasi rantakirpun kolmeksi päiväksi parille idiootille. Ajoneuvo hajosi heidän käsissään jo ensimmäisenä päivänä. Neuvokas liikemies kertoi käteisen loppuneen niin, ettei hän pystynyt palauttamaan vuokrarahoja tai takuita heti. Vannottuaan maksavansa rahat takaisin seuraavana päivänä pankkien auettua Evandro sai autonsa takaisin ja hävisi kuin tuhka tuuleen. Eikä tässä vielä kaikki. Aivottomat turistit tekivät Evandrosta rikosilmoituksen, mutta sankarimme oli onneksi ymmärtänyt hankkiutua poliisin ystäväksi. Hän pääsi syytteestä kuin koira veräjältä. Miten Evandro menestyi liiketoimissaan? Hän yksinkertaisesti sovelsi kaikkia juuri antamiamme neuvoja. Mikä bisnesmies!

Matkailuneuvonta

Lähes jokaisesta Brasilian kaupungista löytyy matkailutoimisto, jonka tärkeimpänä tehtävänä on työllistää pormestarin kavereita ja sukulaisia, kuten tätejä, enoja, serkkuja ja kummin kaimoja. Mikäli satut kuulumaan tähän etuoikeutettujen joukkoon, onneksi olkoon.

Matkailuneuvojan työ on yksi maailman helpoimmista. Sinun ei tarvitse hankkia tietoa alueen majoituksista ja nähtävyyksistä, sillä orvoiksi itsensä tuntevat turistit hakevat sinusta etupäässä juttukumppania. Kysyvätpä seurankipeät turistit sitten mitä tahansa, muista tämä: ei ole olemassa yhtä tyhmää kysymystä, sillä kaikki kysymykset ovat yhtä tyhmiä kuin niitä kyselevät turistiystävämme. Pääasia, että saat merkitä kirjanpitoosi taas pari uutta, jännää kansallisuutta.

Jotkut tollot saattavat olla vaativiakin, mutta älä hermostu. Jos turisti pyytää sinua varaamaan itselleen hotellihuoneen, sano, ettet voi käyttää puhelinta, koska soittaminen on siitä estetty. Jos hän taas tivaa jotain, mitä et tiedä, hymyile vain kauniisti. Jos sinulta taas kysytään tietä, anna mielikuvituksesi lentää. Kehota kysyjää kulkemaan vähintään kymmenen korttelia suoraan eteenpäin, kääntymään vasemmalle, sitten oikealle kaikkien tunteman suihkulähteen luota ja sitten vain suoraan eteenpäin kunnes etsitty kohde näkyy. Näin eksytät kiusankappaleen niin täydellisesti, ettei hän löydä takaisin esittämään lisää uskomattoman typerää kysymyksiään.

Suunnistaminen on tehty Brasiliassa haastavaksi. Näin mahdollisimman monet maanmiehemme joutuvat väkisinkin matkalaisten kanssa tekemisiin ja voivat kartuttaa tienestejään. Kartat ovat viitteellisiä. Niiden erinomaisuus piilee siinä, että mikä tahansa kartta soveltuu mihin tahansa kaupunkiin. Kaduilla ja aukioilla on myös useita eri nimiä, joten kartassa voi lukea eri tavalla kuin nimikyltissä. Muista, että sinun tehtävänäsi matkailuneuvojana on myydä karttoja, ei tulkita niitä. Jätä loput maanmiestesi huoleksi.

Vielä muutama sananen itsenäisesti työskentelevistä freelance-turistioppaista. Jos haluat ryhtyä bisnekseen, hanki viralliselta vaikuttava nimikyltti. Turisteja näet houkuttaa kaikki virallinen. Erityisesti eurooppalaiset ovat tunnettuja siitä, että he uskovat enemmän järjestelmään kuin ihmisiin. Työnnä nimikylttisi jokaisen vastaantulevan turistin naamalle. Älä välitä, vaikka kollegasi olisivat jo väsyttäneet polon tarjouksillaan. Jossain vaiheessa turisti kyllästyy ja palkkaa oppaan. Menetelmä on sama kuin kalastuksessa: saalis pitää väsyttää ennen veneeseen nostamista.

Käytä mielikuvitustasi vapaasti, kun opastat turistia ympäri kaupunkia. Eurooppalaiset pitävät tunnetusti kuningaskunnista ja monarkioista. Voit esimerkiksi kertoa, että Monakon ruhtinas Rainierilla on talvipalatsi kotikaupungissasi. Huudahda nähneesi Rainierin juuri painelevan nurkan taakse. Mikä uskomaton sattuma! Näin turisti saa kerrottavaa ystävilleen ja hän voi ottaa kuvan tyhjästä nurkasta todisteeksi. Pystyt helposti nyhtämään tästä ainutkertaisesta elämyksestä moninkertaisen määrän rahaa, vaikka Rainier onkin kuollut.

Jos kala ei mitenkään muuten käy pyydykseen, tarjoa opastus maksutta. Kierroksen päätyttyä vetoat kylmästi väärinkäsitykseen ja vaadit maksua toimitetusta palvelusta. Näin et voi ikinä epäonnistua!

Katukaupustelu

Me brasilialaiset olemme työteliästä väkeä. Sen todistaa kaikkialla parveileva katukaupustelijoiden joukko. Heillä on tarjolla tuikitarpeellisia hyödykkeitä kuten tupakkaa, makeisia, marihuanaa, koruja, kondomeja, ruokaa, juomaa, väripopkornia, tarroja, auton antenneja, cd-levyjä, leluja, riippumattoja, pöytäliinoja, ostereita, rapuja, viiriäisten munia, rannekkeita, käsinukkeja, maljakoita, juomalaseja, olkihattuja, pipoja sekä palveluja kuten hierontaa, kengänkiillotusta, manikyyriä, tukanleikkuuta, rahanvaihtoa, rastoitusta, seksipalveluja (ks. lisätietoja luvusta prostituoitu), tatuointeja ja paljon paljon

muuta. Vain mielikuvitus on rajana.

Kaupustelijana sinun tulee olla liikkeellä yötä päivää asiakkaiden tavoittamiseksi. Kuolema saa kuitata univelat. Sanopa kuinka moni eurooppalainen pystyisi samaan? Ei yksikään, sillä he vetelehtivät koko neljän viikon lomansa kauniilla rannoillamme tekemättä mitään hyödyllistä.

Kiinnitä ensimmäiseksi turistin huomion: huuda kovaa, vihellä, sihise, koputtele tuotepakkausta, töräytä auton torvea tai mitä nyt ikinä mieleesi juolahtaakaan. Tee se niin äänekkäästi kuin mahdollista ja yritä yllättää turisti. Jos edellä mainitut keinot eivät toimi, lähesty kohdettasi takaapäin, läiskäise häntä selkään, tönäise tai tartu käsivarresta kiinni. On aivan samantekevää mitä teet, kunhan saat hajamielisen asiakkaan huomion.

Tyrkytä tuotteitasi päättäväisesti. "Ei kiitos" tarkoittaa, että turisti tarvitsee lisätietoja ja perinpohjaisen tuote-esittelyn. Jatka siis tuputusta sitkeästi. Brasiliassa ei tunneta sanaa "ei". "Kyllä" ja "ei" tarkoittavat molemmat samaa.

Jos turisti ei vieläkään osta mitään, vetoa sääliin. Anna hänen ymmärtää, että surkeutesi on yksinomaan tämän ahneen kitupiikin syytä. Töki sormellasi turistin merkkivaatteita ja kädessä komeilevaa kännykkää. Kerro hänelle, ettei sinulla ole rahaa edes ruokaan. Vedä paitasi ylös ja osoita töröttäviä kylkiluitasi tai nälkästä pöhöttävää vatsaasi, jos hyväkäs ei muuten usko.

Jos tämäkään ei auta, helvettiin kohteliaisuus. Työnnä tuotteesi väkisin turistin pöydälle tai syliin ja pakota hänet ottamaan se. Tosiasiassa teet tälle imbesiilille palveluksen. Hän saa tuotteen sinulta turvallisesti, hyvin testattuna ja ehkä jopa vähän käytettynä suoraan omaan käteensä. Turistin on joka tapauksessa pakko hankkia matkamuistoja, jotta voisi esitellä niitä kotimaassa kateudesta vihreille kavereilleen. Olet turistille elintärkeä!

Mikäli sinulla ei ole mitään myytävää etkä osaa kiillottaa kenkiä, voit aina ryhtyä pysäköintiassistentiksi. Palvelusi sisältää parhaiden parkkipaikkojen neuvonnan, valppaan vartioinnin ja ajoneuvon täydellisen puhdistuksen sillä aikaa,

kun omistaja on juopottelemassa läheisessä rantabaarissa. Turistit ovat tottuneet maksamaan maltaita tällaisesta täyden palvelun VIP-pysäköinnistä kotimaassaan.

Mikäli mikään edellä esityistä keinoista ei onnistu, kiroa turisti alimpaan helvettiin. Näytä hänelle keskisormea ja huuda “Sai fora” (“Painu helvettiin”). Sen pitäisi viimeistään tehot ja järkyttää turisti syyttämään sinulle rahaa. Jos kiusankappale on samaa sukupuolta kuin sinä, voit tarpeen mukaan nimitellä häntä homofiiliksi; jos taas eri sukupuolta, homoksi. Tämä nolaa turistin täysin. Hän maksaa sinulle mitä tahansa päästäkseen äkkiä pois piinaavasta tilanteesta. Fantsua vai mitä!

Ryöstely

Mikäli suunnittelet ryöstelyn aloittamista, on se paras naamioida joksikin tässä kirjassa esitetyistä, kunniallisista liiketoimista. Valaisemme asiaa esimerkillä. Eräs ovela maanmiehemme keksi esiintyä lentoyhtiön työntekijänä. Hän pyysi lentokentälle saapunutta vanhempaa turistipariskuntaa luovuttamaan passinsa ja luottokorttinsa itselleen, jotta hän voisi vahvistaa näiden lennon. Sankarimme hävisi aarteet saatuaan sen siliän tien. Seniilit turistit huomasivat tullessa ryöstetyiksi vasta pitkän ajan päästä eivätkä ehtineet tehdä edes rikosilmoitusta. Kerrassaan taitavaa!

Jos haluat pelkästään ryöstellä, saatat saada poliisin kimppuusi osinkovaateineen. (Valitettavasti sivistymättömiä virkamiehiämme ei ole vielä riittävästi perehdytetty turismin saloihin.) Mikäli kuitenkin valitset tämän tien, suositlemme osallistumista kursseille jossain Rio de Janeiron tai Sao Paolon faveloista. Ryöstelyn jalon taidon oppii vain ankaralla käytännön harjoittelulla.

Kerjääminen

Kansamme on kuulu anteliaisuudestaan. Jos meillä on jotakin, jaamme sen mielellämme. Onhan jaettu ilo moninkertainen. Vastineeksi odotamme samaa turisteilta, jotka rynnivät tänne nauttimaan vieraanvaraisuudestamme estoitta. Tupakka on esimerkiksi hyvä pieni vastalahja, jota voit aina pyytää keneltä tahansa turistilta.

Valitettavasti maahamme on viime aikoina pesiytynyt röyhkimyksiä, jotka ovat kieltäytyneet antamasta vastalahjaa. Kuulimme vastikään eräästä KL-nimisestä kitupiikistä (mitä ilmeisimmin saksalainen), joka oli kehdannut rahastaa tupakanpyytäjältä yhden realin. Onko ahneudella enää mitään rajaa? Mikäli sama tapahtuu sinulle, pyydä välittömästi kaikki toverisi jonottamaan yksi toisensa jälkeen tältä inhottavalta turistilta tupakkaa. Hänen tulee tuntea olonsa uhatuksi. Jos turisti ei vielä tämän jälkeenkään suostu luopumaan sätkistään, pyydä tulta, juomatölkkiä tai ruuan jämiä. Turistista on aina saatava irti edes jotain.

Kerjääminen on helpompaa, jos ensin pelästyät turistin ja saat hänet tuntemaan itsensä epävarmaksi. Voit kantaa mukana esimerkiksi pientä muovipulloa, jonka pohjalle lurautat tahmeaa keltaista mönjää. Ole nuuhkivinasi pulloa vähän väliä ja matki liiman imppausta. Näin saat turistin pelkäämään mahdollisia aggressioita. Voit helposti saada pelosta tärisevältä arkajalalta yhden tai kaksi realia tekemättä yhtään mitään. Se on turistin mielestä halpa hinta siitä, että hän säilyttää henkensä, lompakkonsa ja tavaransa. Jos olet arka tai sinua hävettää kerjätä, suosittellemme sinulle rohkaisuksi liimanhaistelun aloittamista. Fortalezasta, Iracemasta saamiemme raporttien perusteella tämä on poikkeuksetta auttanut paikallisia pikkupoikia käärimään hyvät rahat turisteilta. Todella mahtavaa!

Poliisi

Poliisina olet brasileiron paras kaveri. Suojelet maanmiehiämme ja paikallisia yrittäjiä turistien mielivallalta. Poliisina saatat kuitenkin aika ajoin joutua tekemisiin myös turistien kanssa. Silloin on tärkeää, että näytät pätevältä ja palvelusi tuntuu ammattimaiselta, sillä tämä tarjoaa sinulle mahdollisuuden lisäansioihin.

Jos turisti tekee maanmiehestäsi valituksen, käsittele se perusteellisesti. Täytä erilaisia lomakkeita ja laita runsaasti leimoja. Vaikuta siltä kuin todella kuuntelisit turistin jonninjoutavia jorinoita. Päästyäsi tampiosta eroon ota yhteyttä brasileiroon, joka oli valituksen kohteena ja kutsu hänet kuultavaksi. Mikäli kansalainen ei kuulustelussa itse älyä tarjota sinulle rahaa, voit hienovaraisesti vihjata pienen avustuksen antamisesta eläkekassaasi. Se saattaisi edistää ikävän jutun vesittämistä. Mikäli saat toivomasi avustuksen, lupaa välittömästi tarjota jatkossakin siipiesi suojaa tälle turvattomalle turistien uhrille. Jos hän taas kieltäytyy, unohda koko juttu ja hävitä sitä koskevat paperit. Ethän halua syyllistyä korruptioon ja joutua itse kuulusteltavaksi.

Jos turisti tulee takaisin kyselläkseen valituksensa perään, pahoittele valtavaa työmääräsi ja kerro, että juttu on siirretty työkaverillesi hoidettavaksi. Jos turisti kysyy kollegasi perään, kerro tämän lähteneen äskettäin lomalle. Kollega palaa luonnollisesti töihin vasta kun turisti on jo turvallisesti takaisin kotimaassaan.

Kun turisti haluaa viipyä kauniissa maassamme yli 90 päivän ajan, hänen tulee hakea viisumin pidennystä. Menettely on erinomainen monimutkaisuudessaan, kiitos huolellisen suunnittelun ja jatkuvan kehittämisen.

Yleissääntönä on juoksuttaa tietämätöntä turistia liittovaltion poliisilla niin monta kertaa kuin mahdollista. Hän tulee todennäköisesti ensimmäisen kerran rennosti shortseissa. Tämä on erinomainen syy estää pääsy poliisiasemalle. Me brasilialaiset kunnioitamme hyvän pukeutumisen etikettiä emmekä päästä rupusakkia liittovaltion tiloihin. Seuraavan kerran voit päästää asianmukaisesti

pukeutuneen turistin jonottamaan, mutta älä ota pidennystä vielä käsittelyyn. Kerro hänelle, että on joko liian aikaista tai liian myöhäistä. Voit myös väittää kirkkain silmin, että viisumin pidennys onnistuu ainoastaan tietyissä liittovaltion poliisin konttoreissa, mutta ei koskaan juuri sinun konttorissasi. Jos olet esimerkiksi lentokentällä, niin kerro pidennyksen onnistuvan ainoastaan kaupungin keskustassa ja päinvastoin.

Turistin laahustaessa paikalle kolmatta kertaa laita hänet jonottamaan tuntikausiksi. Älä kiirehdi, mutta esitä kiireistä ja tärkeää. Turistin tulee säilyttää positiivinen mielikuva määrätietoisesta toiminnastamme ja pitää sinua ahkerana.

Kun turistin vuoro lopulta tulee, pyydä häntä täyttämään brasiliankielinen lomake. Jos turisti pyytää sinulta apua, älä ole ymmärtävinäsi. Kun lomake on täytetty – jos hän nyt ikinä saa sitä täytettyä – kehota turistia menemään toiseen rakennukseen hakemaan uusi lomake. Se tarvitaan käsittelymaksun maksamiseksi. Huitaise kädelläsi huolimattomasti johonkin kaukaisuuteen. Tarkoituksena on, että turisti ei heti löydä poliisiaseman läheisyyteen pystyttämäsi kioskia, jossa näitä kallisarvoisia paperinpalasia myydään. Kätevää, eikö totta?

Jos turisti kaikesta huolimatta löytää oikean paikan, älä panikoi. Voit väittää Internet-yhteyden olevan epäkunnossa, joten et voi tulostaa. Pane turisti odottamaan, mutta toiseen huoneeseen tai ulos. Näin sinun ei tarvitse hengittää hänen kanssaan samaa ilmaa. Turisti on näet taatusti hionnut pitkissä housuissa kärvistellessään kuin sika ja haisee todella pahalle. Lopulta voit muina miehinä mennä asiakkaasi luo ja ilmoittaa, että nyt on sulkemisaika. Pyydä häntä palaamaan seuraavana päivänä. Saat turistin matkustamaan poliisiasemalle vielä kerran ja käyttämään takseja, linja-autoja sekä mahdollisesti muita julkisia kulkuneuvoja matkan tekoon. Hikoiluttaminen on myös tärkeää. Näin ystäväsi läheisessä ravintolassa saa myytyä litratolkulla kylmää kraanavettä hyvään hintaan.

Oletettavasti turisti on tähän mennessä antanut periksi viisumin pidentämisen asianmukaisella menettelyllä. Nyt on sinun hetkesi! Lentoasemalla tätä rikollista tulee kuulustella niin kauan, että hän myöhästyy lennoltaan. Näin tuot lisää liiketoimintaa lentoyhtiöillemme. Määrää turistille satojen eurojen suuruiset sakot maassamme laittomasti vietetystä ylijästä. Sakot on luonnollisesti maksettava käteisellä sinulle heti. Lopuksi läiskäiset passiin "karkotettu" -leiman, joka takaa tämän kiusankappaleen pysyvän jatkossa iki-ihanana maamme rajojen ulkopuolella. Kyllä elämä on ihanaa Brasiliassa!

Prostituoitu

Prostituoituna olet rahasampomme kampi. Kiihkeät turistit eivät nimittäin pysty ajattelemaan mitään muuta kuin seksiä ja sinun kauniin ruskeaa ihoasi ja valtavaa takapuoltasi. Tämä tarjoaa sinulle ainutkertaisen mahdollisuuden.

Pyydä asiakkaalta maksu etukäteen, olet sitten lapsi tai aikuinen. Muista ottaa kuumana käyvältä turistilta kova hinta, sillä hän on upporikas. Voit helposti veloittaa jopa euron (3 realia) tai vieläkin enemmän. Rahat saatuasi koittaa toiminnan aika. Ehdota turistille, että menette hänen hotelliinsa hekumoimaan. Kaikki tämän kirjan lukeneet hotellit ymmärtävät olla päästämästä turistia kanssasi huoneeseen, sillä sinähän et ole hotellin rekisteröity asiakas. Turisti lampsii välikohtauksen jälkeen häpeissään huoneeseensa ja sinä palaat taskut täynnä rahaa takaisin kadulle uutta asiakasta vikittelemään. Helppoa rahaa, vai mitä?

Varmista, että turisti juo liikaa ja juota häntä vieläkin enemmän. Näin sinulla on hyvät mahdollisuudet saada asiakas sammumaan ennen kuin joudut antautumaan kähmittäväksi. Voit myös vapauttaa turistin ylimääräisten arvoesineiden taakasta. Seuraavana aamuna keuhut häntä mahtisonniksi. Muista kertoa, että olet aivan puhki kuluneen yön monituisista aktiviteeteista, tai muuten turisti saattaa keksiä haluta sinua myös aamulla. Voit huoletta sanoa pystyväsi tositoimiin uudestaan aikaisintaan illalla eli seuraavan maksukauden alettua.

Muista vaatia juomarahaa lähtiessäsi. Sen antaminen on tapana kaikissa muissa maissa. Turistit maksavat helposti satojakin realeja näyttääkseen, että heillä on millä mällätä. Kun olet saanut setelisi, voit suitsuttaa asiakkaasi miehuutta uudelleen. Vetoa myös sääliin. Kerro, että olet köyhä ja tarvitset rahaa ruuan ostamiseen vauvalle, koska lapsen isä on sinut hylännyt.

Lopuksi voit vielä ruinata rahaa taksiin. Sano turistille asuvasi pienessä kaukaisessa kylässä, jonne taksikyyti maksaa satoja realeita. Viesti menee paremmin perille, kun kerrot matkan vaaroista. Joudut kävelemään satoja kilometrejä yön pimeydessä. Kuiskuta turistin korvaan, että matkustit pitkän matkan kaupunkiin vain saadaksesi nauttia taivaallisesta seksistä hänen kanssaan. Tämän pitäisi riittää. Olet ansainnut enemmän kuin keskiverto brasileiro koko kuukauden aikana tekemättä itse asiassa yhtään mitään.

Lapsiprostituoitujen parhaita saaliita ovat valkoiset, vanhat ja kaljut miehet. Heillä on paksuimmat lompakot. Nämä harmaahapset matkustavat Brasiliaan vain saadakseen pelehtiä lastemme kanssa. Seksuaalikielteisessä Pohjois-Amerikassa ei olla vielä havahduttu tähän uuteen kasvavaan kysyntään ja siksi palveluja ei ole tarjolla. Meillä ymmärretään paremmin rahan ja tarpeiden tyydyttämisen arvo.

Kun olet löytänyt oman vitivalkoisen zombisi, pyydä häntä maksamaan ennakkoon. Sitten otat isoisää kädestä ja talutat hänet hiljakseen kohti lähintä poliisiasemaa. Näytä hänelle matkan aikana paperisi, jotka todistavat sinun olevan sakkolihaa ja papan rikollisen. Todennäköisesti pervo pedofiili päättää luopua kaikista rahoistaan ja arvoesineistään sinun hyväksesi ennen poliisiasemalle saapumista. Voit päästää hänet otteestasi, mutta muista ikuistaa inhottava rikollinen kamerakännykälläsi mahdollista myöhempää käyttöä varten. Sen jälkeen olet valmis jahtamaan uutta riistaa.

Aikuisprostituotuna työskentely on hieman monimutkaisempaa. Jos turisti sattuu tietämään jotain asioista ja on onnistunut välttämään sudenkuopat, saatat joutua antautumaan. Voit kompensoida vahinkoa noudattamalla seuraavia ohjeita.

Kun olet vielä metsästävässä asiakasta ja juttelet hänen kanssaan baarissa tai ravintolassa, valitse aina kalleinta, mitä talosta löytyy. Näitä ovat esimerkiksi aito ranskalainen vuosikertashampanja ja venäläinen kaviaari. Himokas turisti maksaa viulut. Voit myös pyytää samaan pöytään ystäviä, sukulaisia, puolisoita ja lapsesi nauttimaan turistin tarjoamista herkuista. Se on ilmaista teille kaikille!

Mikäli saat turistin koukkuun ja hän käyttää palveluksiasi useasti, voit tienata hieman lisää palvelurahaa saattamalla hänet loman loputtua lentokentälle. Seiso sonnisi vieressä vetistelemässä, kun tämä ilmoittautuu lennolleen. Panomies muistaa tätä kaunista elettäsi taatusti ylimääräisellä juomarahalla.

Naisturisteille on tarjolla valitettavan vähän vastaavia palveluja ja ne ovat pääsääntöisesti spontaaneja. Samat säännöt kuitenkin pätevät. Viva!

Tapahtumanjärjestäjä

Brasilia on kuulu tapahtumistaan. Yhteistä niin kulttuuri- kuin katutapahtumillekin on se, että kaikista voi pyytää surutta yhtä paljon rahaa. Turistia ei tule koskaan päästää käsistä ilman asian- ja asiakkaanmukaista korvausta. Jopa katujemme vilske tarjoaa hänelle niin suurta mielihyvää, että siitä on saatava rahaa.

Uskonto on yksi erinomaisimmista ansaintakeinoista. Voit esimerkiksi periä pääsymaksua kirkkoihin. Sivistyneempi ja rahakkaampi vaihtoehto on järjestää erilaisia seremonioita, kuten Salvadorissa afrikkalaista alkuperää olevia Candomblé-messuja. Kyyti näihin kaupungin laitamilla pidettäviin menoihin maksaa turistille 160 realia. Hän saa vastineeksi varta vasten harjoitellun kirkollisen koreografian. Tosielämässä näitä uskontoja ei tietenkään harjoiteta, koska maamme on katolinen emmekä usko taikauskaiseen hölynpölyyn. Mutta mahdollisuudet ovat rajattomat. Voit vaikka keksiä ihan oman Uskonnon turistien iloksi.

Salvador on Brasilian kirkkain johtotähti tapahtumien järjestämisessä. Siellä ansaitaan mm. Capoeira-taistelunäytöksillä. Joku paikallinen capoeira-koulu tai sellaiseksi haluava lämmittelee kadulla ennen varsinaisia harjoituksia. Oppilaat

venyttelevät koipiaan ja potkiskelevat ympäriinsä rahastajan kulkiessa hattu kourassa turistilauman keskellä.

Kaikki emme tietenkään voi olla capoeira-tähtiä, mutta se ei estä meitä ansaitsemasta tällä liikuntamuodolla. Heti kun onnistut bongaamaan katunäytöksen ja näet turistin pysähtyvän päällistelemään sitä, on aika toimia. Lähesty tolloa ja vaadi häneltä maksua. Kaikki kunnolliset brasileirot voivat ansaita näin euroja ja dollareita.

Voit myös esiintyä itse, vaikket osaisi laulaa, soittaa tai esiintyä. Menet vain johonkin suosittuun rantabaariin, laulaa lurautat säkeistön ja keräät palkkiosi. Mikään ei ole helpompaa. Turistille olisi noloa nauttia ensin esityksestäsi ja olla sitten maksamatta mitään. Hän osoittaisi näin olevansa sivistymätön juntti, joka ei ymmärrä kansanperinteestä tuon taivaallista.

Karnevaalit ovat kulta-aikaa. Mikään muu maa ei voi ylpeillä niin ylivertaisella speaktaakkelilla. Paras paikka pöllöjen rahastukseen on luonnollisesti Sambódromo Rio de Janeirossa. Yleisö pannaan maksamaan taivaita hipovia hintoja (jopa yli 5.000 realia) siitä, että he saavat pälistellä kulmakunnan sambakoulujen kokoontumista kiikareilla katsomosta. Tilaisuus näytetään myös maailman televisioissa ja se houkuttelee vuosittain tuhansia uusia höynäytettäviä Rioon. Voit ottaa osasi turistitulvasta pykäämällä esimerkiksi pystyyn omat karnevaalit tai myymällä paperinpalasia lippuina Sambódromolle. Helpointa on tosin vain odotella turistien sammumista kadulle caipirinhasta ja huumeista, minkä jälkeen rahat ja arvoesineet on kätevä kerätä parempaan talteen. Huomaathan, että meistä jokainen voi omalta osaltaan vahvistaa maamme imagoa: Brasilia on turistien luvattu maa.

Loppukoe

Onneksi olkoon! Nyt sinun tulee läpäistä loppukoe vastaamalla alla olevaan kysymykseen. Hyväksytyllä vastauksella voit lunastaa akateemisen oppiarvosi.

Turisti tulee kauniiseen maahamme, koska

- 1) hän haluaa antaa meille rahansa
- 2) hän haluaa tulla loukatuksi
- 3) hän on tyhmä

Jos vastasit 1 ja/tai 3, olet juuri valmistunut. Onneksi olkoon! Mikäli valitsit vaihtoehdon 2, sait juuri maisterin paperit ja sinun pitää opiskella hieman lisää tohtorin hattua varten. Mikäli et ymmärtänyt kysymystä tai et osaa lukea, älä välitä. Ei kukaan muukaan meistä osaa.

Kullattu kakkalapio

Kullattu kakkalapio on hulvaton ja syvääluentaava matka maailman ympäri. Kertomusten henkilöt kamppailevat ihmissuhteissa, työssä ja lomalla kuudessa maanosassa. Suomessa tapaamme mm. extreme-matkaa tekevän konttaajan Kauniaisissa, Venäjällä vapaata rakkautta janoavan hipin, Thaimaassa neuvottoman vallankumouskenraalin, Argentiinassa kieroutuneen äiti-poika-suhteen vangin, Uudessa-Seelannissa kerskakierrättäjän ja Brasiliassa joukon kekseliäitä matkailuyrittäjiä.



www.siniplaneetta.fi

Pätölä
Murhaaja
Addiktio
Kirjeystävä
Tappaja-
sovellus
Katalogi-
mainen
Anelmaloma
Tubva
Hippi
Brasilia, Bras